

**LEMBAR  
HASIL PENILAIAN SEJAWAT SEBIDANG ATAU *PEER REVIEW*  
KARYA ILMIAH : JURNAL ILMIAH\***

Judul karya ilmiah( artikel) :The Impact of Customer experience on customer behavior intention use in social media commerce , an extended expectation confirmation model : An

empirical Study

Jumlah Penulis

: 3 orang

Status Pengusul

: penulis pertama/penulis korespondensi \*\*

Identitas Jurnal Ilmiah

: a. Nama Jurnal : Management Science Letters

b. Nomor ISSN : 19239335, 19239343

c. Volume, nomor, bulan, tahun : Vol.9.No.12, July 4, 2019

d. Penerbit : Growing Science

<http://www.growingScience.com/msl>

e. DOI artikel (Jika ada): -

f. Alamat web Jurnal:

<http://www.growingscience.com/beta/msl/3319-the-impact-of-customer-experience-on-customer-behavior-intention-use-in-social-media-commerce-an-extended-expectation-confirmation-model-An-empirical-study.html>

g. Terindeks di Scimagojr/ ---\*\*

Kategori Publikasi Jurnal Ilmiah  
(beri ✓ pada kategori yang tepat)

: <input checked="" type="checkbox"/> ✓	-- /internasional bereputasi. <b>Q2 SJR 0,154**</b>
Jurnal Ilmiah Nasional Terakreditasi	<input type="checkbox"/>
Jurnal Ilmiah Nasional/ Nasional terindeks di DOAJ, CABI, COPERNICUS**	<input type="checkbox"/>

Hasil Penilaian *Peer Review* :

<b>Komponen Yang Dinilai</b>	<b>Nilai Maksimal Jurnal Ilmiah</b>			<b>Nilai Akhir Yang Diperoleh</b>
	<b>----/ internasional bereputasi**</b>	<b>Nasional Terakreditasi</b>	<b>Nasional ***</b>	
a. Kelengkapan unsur isi artikel (10%)	4	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	2,4
b. Ruang lingkup dan kedalaman pembahasan (30%)	12	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	7,2
c. Kecukupan dan kemutahiran data/informasi dan metodologi (30%)	12	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	7,2
d. Kelengkapan unsur dan kualitas terbitan/jurnal (30%)	12	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	7,2
<b>Total = (100%)</b>	40 Kum	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	-
<b>Nilai Pengusul =</b>				24 Kum

**Catatan Penilaian artikel oleh Reviewer:**

Menarik karena peran sosial media dalam perdagangan cukup besar saat ini. Sesuai dengan bidang keilmuan. Catatan : 1). Dari kelengkapan unsur isi, memenuhi unsur kaedah penulisan paper yang baik. 2) Ruang lingkup kedalaman materi dibahas cukup detail, didukung perhitungan yang tepat. Implikasi terukur dan sangat jelas. 3). Kemutahiran data dan informasi serta metodologi, terletak pada integrasi teori yang mendasari, seperti teori Expectation Confirmation Model(ECM) dengan Customer Experience (EC). 4). Kulitas penerbit sangat baik dengan index scopus **Q2**. Tidak ada indikasi plagiat, merujuk similarity cek dibawah 0,20 (20%).

Perhitungan Kum paper yang diusulkan : 99 % x 40 kum = 39,6. Sebagai penulis 1 = 60 % x 39,60 = 23,76 dibulatkan 24 kum

tanggal, 24 bulan April , tahun 2020 ..

Reviewer : 1 \*\*

Nama : Prof. Dr. I Wayan Ramantha,SE.,MM.,AK.,CPA

Tanda tangan :

NIP : 19590510 1990 03 1 001

unit kerja : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Udayana

\*dilai oleh dua Reviewer secara terpisah

\*\* coret yang tidak perlu

\*\*\* nasional/ terindeks di DOAJ, CABi, Copernicus